

Objektprofil 2024

ZEITmagazin MANN



ZEITMAGAZIN MANN

Print



- › **Erscheinungsart:**
Magazin
- › **Copypreis:**
8,60 Euro
- › **Erscheinungsweise:**
2 x jährlich
- › **Preis 1/1 Anzeigenseite:**
18.900,- Euro
- › **Druckauflage:**
50.000 Exemplare (Verlagsangabe)
- › **Zielgruppe:**
Männer, Gebildet,
Einkommensstark,
Persönlichkeitsstark

ZEITmagazin MANN

... ist das Männermagazin mit dem journalistischen Qualitätsanspruch der ZEIT und dem visuellen, oft polarisierenden Anspruch des ZEITmagazins.

... fokussiert auf das, was Männer sich wirklich wünschen und nähert sich klassischen Männerthemen (Sport, Autos, Tech) auf unkonventionelle Art.

... erzählt unterhaltsame Geschichten von Männern, die ihr Glück suchen und wie sie es gefunden haben.

... präsentiert in jeder Ausgabe einen Prominenten mit Persönlichkeit, der seine Träume erfolgreich verwirklicht hat.

...berichtet mehr über Typen statt über Stereotypen und zeigt eine Produktwelt, die das Lebensgefühl und den Stil dieser Männer prägt und gibt wertvolle Tipps und Anregungen.

... erreicht eine Top Zielgruppe: intellektuell, einkommensstark, qualitätsbewusst, hochgebildet, im besten Alter, kosmopolitisch, aktiv, urban.

Ausgabe	ET	AS	DU
01/2024	21.03.2024	20.02.2024	26.02.2024
02/2024	26.09.2024	27.08.2024	02.09.2024

ZEITMAGAZIN MANN

Impressionen

STIL IM ANZUG



Fotos MARKUS PRITZI Styling KLAUS STOCKHAUSEN

Der Schriftsteller Tom Wolfe sagte einmal, er könne nicht verstehen, wie ein Mann etwas anderes tragen könne als einen Anzug. Wie recht er hatte: Ein guter Anzug poliert die Brust und lässt die Schultern stärker wirken, kann also das Fitnessstudio ersetzen. Hier zeigen wir, wie man den Anzug mit dem richtigen Zubehör ausstattet, vom Hut bis zur Weste. Und passen zu jeder Gelegenheit, sodass man tatsächlich nie mehr etwas anderes als einem Anzug tragen muss.

Der gute Anzug ist ein Statement. Er zeigt, dass man sich um sein Aussehen kümmert und dass man weiß, was gut aussieht. Ein Anzug ist ein Investment, das sich auszahlt. Ein Anzug ist ein Statement. Er zeigt, dass man sich um sein Aussehen kümmert und dass man weiß, was gut aussieht. Ein Anzug ist ein Investment, das sich auszahlt. Ein Anzug ist ein Statement. Er zeigt, dass man sich um sein Aussehen kümmert und dass man weiß, was gut aussieht. Ein Anzug ist ein Investment, das sich auszahlt.



Ich bin immer fröhlich dabei, den ich eine Woche lang einen Audi RS Sportback habe, umgeben von meinen mit Freunden. Dieser Audi ist ein Audi, sagen sie - in 3,5 Sekunden von null auf hundert - und das ist ja nicht gerade langsam. Ein bisschen schneller als ich bin.

Auf dem Weg zur Überholspur ist mir ungewohnterweise ein Audi RS Sportback entgegengekommen. Der Fahrer hat ein grünes Licht. Ich habe Augen. Augen von der großen Straße. Die Lichter sind nicht von der einen in die andere Hand. Die Audi-Motoren sind nicht nur schnell, sondern sie sind auch noch schön. Mit dem neuen Sportback ist das Audi RS Sportback ein Audi, der nicht nur schnell ist, sondern auch noch schön ist.

Die Audi RS Sportback ist ein Audi, der nicht nur schnell ist, sondern auch noch schön ist. Die Audi RS Sportback ist ein Audi, der nicht nur schnell ist, sondern auch noch schön ist. Die Audi RS Sportback ist ein Audi, der nicht nur schnell ist, sondern auch noch schön ist.



AKKU-LAMPEN

Foto: CHRISTIAN HAGEMANN
Styling: KLAUS STOCKHAUSEN

DIE NEUEN KLASSIKER

Die wertvollsten Dinge, die man sich zulegen kann, gehören schon kurz nach dem Kauf zum eigenen Leben und sind so selbstverständlich, als wären sie immer da gewesen. Weil sie nicht auf einen Trend zugeschnitten sind, sondern auf die eigenen Bedürfnisse. In jeder Ausgabe stellen wir genau solche Produkte vor.





133

Barrenmodellierung von Alexander T. Bild: von James Perse
Lila: Lila Barrenmodellierung und langem Tackling mit Kopfbedeckung von Prada

ROBBIE

Von ANNA KEMPER
Foto: ALBERTO TONELLO
Styling: KLAUS STOCKHAUSEN



Die Lifestyle- und Fashion-Produkte sind nicht nur schön, sondern auch noch schön. Die Lifestyle- und Fashion-Produkte sind nicht nur schön, sondern auch noch schön. Die Lifestyle- und Fashion-Produkte sind nicht nur schön, sondern auch noch schön.

JOY DENALANE

Von CAROLIN WÜFEL Foto: TEREZA MUNDILOVA

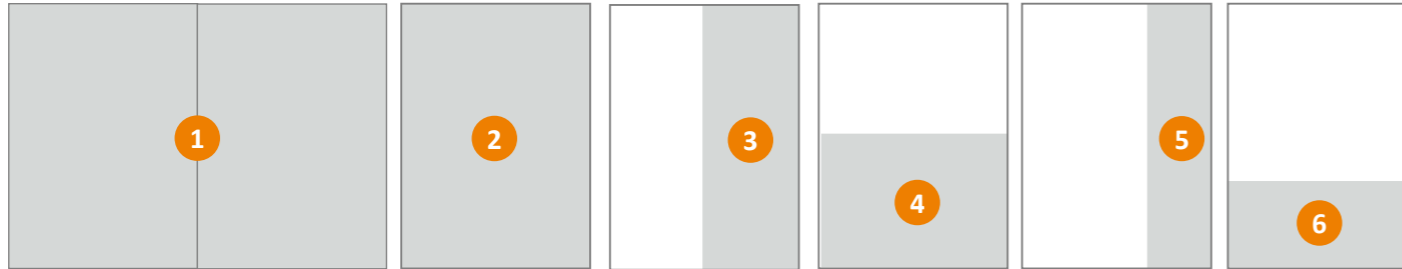
134

Die Männer meines Lebens, Folge 10



ZEITmagazin MANN

Preise 2024



Format	Anschnitt (B x H)	Satzspiegel (B x H)	Preis 4c
1 Doppelseite	430 x 289 mm	400 x 262 mm	35.900,- €
Opening Spread	430 x 289 mm	400 x 262 mm	46.800,- €
1. Doppelseite im Heft	430 x 289 mm	400 x 262 mm	43.200,- €
2.-3. Doppelseite im Heft	430 x 289 mm	400 x 262 mm	41.400,- €
2 1/1 Seite	215 x 289 mm	191 x 262 mm	18.900,- €
1/1 Seite: U2/U3/U4	215 x 289 mm	191 x 262 mm	23.700,- €
1/1 Seite: gegenüber Inhalt	215 x 289 mm	191 x 262 mm	23.700,- €
1/1 Seite: 1. rechte Seite	215 x 289 mm	191 x 262 mm	22.700,- €
1/1 Seite: 2.-3. rechte Seite	215 x 289 mm	191 x 262 mm	21.800,- €
3 1/2 Seite hoch	96 x 289 mm	105 x 262 mm	12.300,- €
4 1/2 Seite quer	215 x 145 mm	191 x 132 mm	12.300,- €
5 1/3 Seite hoch	68 x 289 mm	56 x 262 mm	9.800,- €
6 1/3 Seite quer	215 x 95 mm	191 x 88 mm	9.800,- €

Für Anschnittformate gilt: Beschnittzugabe an allen Seiten je 5 mm.

Bestehende Rabatte aus Buchungen von DIE ZEIT oder ZEITmagazin können übernommen werden.

Alle Preise zzgl. MwSt.



Ansprechpartner:innen iq media

SALES NATIONAL

Oliver Adrian

Director Account Management National

oliver.adrian@iqm.de

Andreas Wulff

Head of Account Management

Telefon +49 40 30183 156

andreas.wulff@iqm.de

Sandra Oerke

Senior Account Manager

Telefon +49 40 30183 194

sandra.oerke@iqm.de

Susanne Janzen

Senior Account Manager

Telefon +49 211 887 2344

susanne.janzen@iqm.de

Oliver Mond

Senior Account Manager

Telefon +49 69 2424 4536

oliver.mond@iqm.de

Anne Sasse

Senior Account Manager

Telefon +49 89 545907 15

anne.sasse@iqm.de

Carsten Thum

Senior Account Manager

Telefon +49 69 2424 4126

carsten.thum@iqm.de

Natalie Wesemann-Otte

Senior Account Manager

Telefon +49 211 887 1319

natalie.wesemann-otte@iqm.de

Eva-Maria Guckes

Sales Consultant

Telefon +49 69 24 24 4511

eva-maria.guckes@iqm.de

Yvonne Lau

Sales Consultant

Telefon +49 40 30183 157

yvonne.lau@iqm.de

Christian Leopold

Sales Consultant

Telefon +49 69 2424 4510

christian.leopold@iqm.de

Marion Sturm

Sales Consultant

Telefon +49 211 887 2339

marion.sturm@iqm.de

SALES INTERNATIONAL

Gerda Gavric-Hollender

Director Sales International Print

Telefon +49 211 887 2343

gerda.gavric-hollender@iqm.de

Darwin Santo

Director New Business International

Telefon +49 211 887 2371

darwin.santo@iqm.de

Bettina Goedert

Senior Sales Consultant International

Telefon +49 211 887 1336

bettina.goedert@iqm.de

Sarah Schmidt

Sales Controller International

Telefon +49 151 1823 5954

sarah.schmidt@iqm.de