¬ Harvard Business manager



PREISLISTE 2024







▽ Harvard Business manager

Kurzporträt

Profitieren vom Wissen der Besten!

Der Harvard Business manager veröffentlicht die besten Artikel aus dem US-Managementmagazin Harvard Business Review und ergänzt diese um ausgewählte Beiträge deutschsprachiger Experten. Fachleute aus Praxis und Wissenschaft geben hier ihr Wissen weiter. Das Magazin berichtet monatlich über die neuesten Ansätze zur Unternehmens- und Mitarbeiterführung, stellt Trends vor und präsentiert praxiserprobte Strategien für das Management. Somit erhalten Führungskräfte neue Perspektiven und sind bei praxisrelevanten Managementthemen stets auf dem aktuellsten Stand.

Der **Harvard Business manager** ist die bekannteste und meistgelesene deutschsprachige Managementzeitschrift. Ergänzend dazu bietet <u>Harvard Business manager digital</u> das Beste aus dem gedruckten Magazin.

Das **Harvard Business manager SPEZIAL** ist ein monothematisches Heft, das einmal im Jahr erscheint und die monatliche Reihe des **Harvard Business manager** ergänzt. Das Sonderheft widmet sich wichtigen Themen wie Personalführung, Leadership und Change Management. In dieser Spezial-Ausgabe berichten u.a. Manager:innen, Berater:innen und andere Expert:innen aus Ihrer Praxis.

Kennzahlen

| Erscheinungsweise | monatlich |
|---------------------------------|------------------|
| Verkaufte Auflage (IVW II 2023) | 21.707 Exemplare |
| Copy-Preis | 14,50€ |

Anzeigenpreise + Formate

| Format | Platzierung | Anschnitt in mm Breite x Höhe | Preis ¹⁾ in € (zzgl. MwSt) |
|-------------------------------|--|----------------------------------|--|
| 2/1 Seiten | 2. US + Innenteil, Seite 3 ²⁾ | 424 x 280 | 39.900 |
| 2/1 Seiten | Innenteil | 424 x 280 | 28.200 |
| 1/1 Seite | 4. US | 212 x 280 | 17.300 |
| 1/1 Seite | 2. US | 212 x 280 | 16.600 |
| 1/1 Seite | Innenteil | 212 x 280 | 14.100 |
| 2/3 Seite, hoch | Innenteil | 136 x 280 | 10.300 |
| 1/2 Seite, quer ³⁾ | Innenteil | 212 x 138 | 7.100 |
| 1/3 Seite, hoch | Innenteil, neben Editorial | 75 x 280 | 5.600 |
| 1/3 Seite, hoch | Innenteil | 75 x 280 | 5.200 |
| 1/3 Seite, quer | Innenteil | 212 x 97 | 5.200 |

¹⁾ Rabatt- und AE-fähig. Für Verbundanzeigen wird ein Zuschlag auf den Grundpreis berechnet.

Advertorials

 $Advertorials\ werden\ zum\ g\"{u}ltigen\ Anzeigenpreis\ zzgl.\ Kreationskosten\ berechnet\ und\ in\ den\ Jahresabschluss\ einbezogen.$

Kreationskosten: auf Anfrage

(inkl. Konzept, Text und Layout, exkl. Bildrechte und Fotoproduktionen) Weitere Formate auf Anfrage. Für Fotoproduktion, Konzeptentwicklung, Strecken, etc. erstellen wir Ihnen gern ein individuelles Angebot. Die Kreationskosten sind <u>nicht</u> rabatt- und AE-fähig.

Advertorials werden mit dem Wort "ANZEIGE" gekennzeichnet. Briefing, Bild- und Textmaterial benötigen wir bis spätestens drei Wochen vor Druckunterlagenschluss – siehe auch unter dem Punkt Termine (S.3). Timing für Fotoproduktion, Konzeptentwicklung, Strecken, etc. auf Anfrage.



²⁾ Bitte beachten Sie, dass es wegen der unterschiedlichen Papierqualität und Bogenteilung zu Farb- und Passerdifferenzen kommen kann, die nicht zu Reklamationen berechtigen.

³⁾ Für die Alleinstellung der ½ Seite, quer (keine andere gleichformatige Anzeige gegenüber) wird ein Zuschlag von 10 % erhoben. Wir behalten uns vor, die Reservierung von Umschlagseiten zurückzunehmen, sollte uns eine Buchung für einen Opening Spread oder eine andere größere Titelproduktion erreichen. Umschlagseiten sind an Buchungsvolumen von mindestens zwei Anzeigenseiten gebunden.



THarvard Business manager

Termine

| Heft-Nr. | Erscheinungs- tag | Kalender- woche | Anzeigen- und Druckunterlagen- schluss / Rücktrittstermin ¹⁾ | AdSpecials Buchungsschluss Beihefter/Beikleber/Beilagen | AdSpecials Anlieferung |
|-----------------------|----------------------|--------------------|--|--|---------------------------|
| 02/2024 | 16.01.2024 | 03 | 12.12.2023 | 05.12.2023 | 03.01.2024 |
| 03/2024 | 13.02.2024 | 07 | 12.01.2024 | 02.01.2024 | 31.01.2024 |
| 04/2024 | 19.03.2024 | 12 | 16.02.2024 | 06.02.2024 | 06.03.2024 |
| 05/2024 | 16.04.2024 | 16 | 13.03.2024 | 05.03.2024 | 03.04.2024 |
| 06/2024 | 14.05.2024 | 20 | 10.04.2024 | 02.04.2024 | 29.04.2024 |
| 07/2024 | 18.06.2024 | 25 | 16.05.2024 | 07.05.2024 | 05.06.2024 |
| 08/2024 | 16.07.2024 | 29 | 14.06.2024 | 04.06.2024 | 03.07.2024 |
| 09/2024 | 20.08.2024 | 34 | 19.07.2024 | 09.07.2024 | 06.08.2024 |
| 10/2024 | 17.09.2024 | 38 | 16.08.2024 | 06.08.2024 | 04.09.2024 |
| 11/2024 | 15.10.2024 | 42 | 12.09.2024 | 03.09.2024 | 01.10.2024 |
| 12/2024 | 12.11.2024 | 46 | 10.10.2024 | 01.10.2024 | 28.10.2024 |
| HBm Sonderheft 1/2025 | 26.11.2024 | 48 | 24.10.2024 | 15.10.2024 | 13.11.2024 |
| 01/2025 | 10.12.2024 | 50 | 08.11.2024 | 29.10.2024 | 27.11.2024 |

Reservierungen von Vorzugsplatzierungen müssen innerhalb eines schriftlich vorgegebenen Zeitraums fest gebucht werden. Wird dieser Zeitraum nicht eingehalten, behalten wir uns die Streichung der Reservierung vor. Weiterhin behalten wir uns im Falle einer Auftragserteilung eines anderen Kunden für eine bereits reservierte Vorzugsplatzierung vor, diese Reservierung zur Buchung freizugeben, sollte der Auftrag des reservierenden Kunden nicht innerhalb von drei Werktagen vorliegen.

¹⁾ Für Umschlagseiten und zuschlagpflichtige Platzierungen gilt ein um eine Woche vorgezogener Anzeigenschluss- und Rücktrittstermin.



¬ Harvard Business manager

Beilagen

Verarbeitungsfertig angelieferte Produkte, die der Zeitschrift lose und mit der geschlossenen Seite zum Bund beigelegt werden. Das Maximalgewicht bedarf der Abstimmung. Warenproben und CDs auf Anfrage.

| | Gewicht bis | Gesamt in € | Abo in € | Oversize-Beilagen¹) in € |
|---------|----------------|----------------|-------------|-----------------------------|
| | 20 g | 190 | 282 | 389 |
| | 30 g | 210 | 310 | 430 |
| | 40 g | 230 | 338 | 471 |
| | 50 g | 250 | 366 | 512 |
| | 60 g | 270 | 394 | 533 |
| jeweils | + 10 g | + 20 | + 28 | +41 |

1) Oversize Beilagen: Diese haben einen in der Höhe heraus schauenden Teil (Header). Sie werden der Zeitschrift lose und mit der

geschlossenen Seite zum Bund beigelegt. Das Maximalgewicht bedarf der Abstimmung. Oversize-Beilagen sind ausschließlich in der Abo-Auflage möglich.

Beilagen mit aufgeklebten Elementen: Auf Anfrage

Mindestbelegung: Abo-Auflage

Beikleber

Verarbeitungsfertig angelieferte Produkte, die auf eine Trägeranzeige geklebt werden und durch die Leser:innen abgelöst werden können.

| Format | G | iewicht bis | Gesamt in € |
|--------------------|------------------|----------------|-----------------|
| Postkarte | | 10 g | 112 |
| Booklet | | 20 g | 123 |
| Basisanzeige: 1 | /1 Seite (Berech | inung ge | mäß Preisliste) |
| Mindestbelegung: G | esamtauflage Ir | nland | |

Beihefter

Fest eingebundene Drucksachen/Prospekte, die verarbeitungsfertig vom Auftraggeber angeliefert oder auf Wunsch von uns gefertigt werden.

| | Seiten | Gesamt in € |
|---------|--------|----------------|
| | 4 | 205 |
| | 8 | 240 |
| | 12 | 275 |
| | 16 | 310 |
| jeweils | + 4 | + 35 |

Beihefter mit aufgeklebten Elementen: Auf Anfrage

30 % Zuschlag für die verbindliche Platzierung als 1. Beihefter.

Mindestbelegung: Gesamtauflage Inland

| Preisangaben | Preise je angefangene tausend Exemplare. Die Preise für AdSpecials können sich erhöhen, falls durch sie z. B. die Verarbeitung erschwert wird. Verbund-Ad Specials sind nach besonderer Vereinbarung möglich. Gewichtsabhängige Postgebühren, die für die Belegung der Abo-Auflage anfallen, sind in diesen Preisen enthalten. Wird die Mindestbelegungsmenge nicht erreicht, gilt diese als Berechnungsgrundlage. Der Preis für die Gesamtauflage kommt bei Belegung der Gesamt- oder Inlandsauflage gesamt zur Anwendung. Die gesetzliche Mehrwertsteuer wird auf den Nettorechnungsbetrag aufgeschlagen. |
|-----------------------|---|
| Termine | AdSpecials-Buchungsschluss- und Anlieferungsdaten gemäß Seite 3 der vorliegenden Preisliste. |
| Auflagenabstimmung | Geringfügige Abweichungen von den vereinbarten Streugebieten sind aus vertriebstechnischen Gründen möglich. Die zu belegenden Auflagen unterliegen Schwankungen, so dass die tatsächlich benötigte Menge bei der Auftragserteilung abgestimmt werden muss. Unterschiedliche Versionen in einer Ausgabe nur auf Anfrage. |
| Technik und Lieferung | Verbindliche technische Spezifikationen, Angaben zu Terminen, Mustern sowie zur Anlieferung können unter www.adspecialportal.de heruntergeladen werden. Bei eventuellen Verarbeitungsschwierigkeiten hat die Fertigstellung der Auflage Vorrang vor den AdSpecials. |
| E-Paper | Bei Beilagen und Beiheftern ist die zusätzliche Belegung der ePaperAuflage möglich. Auflage und Preise auf Anfrage. |





Verlagsangaben

| Verlag | manager magazin Verlagsgesellschaft mbH |
|----------------------------------|---|
| Postanschrift | Postfach 11 10 53, 20404 Hamburg |
| Hausanschrift | Ericusspitze 1, 20457 Hamburg |
| Disposition/Platzierung | disposition@spiegel.de |
| Mediaunterlagen/Tarife | https://iqmedia.de/download-center |
| Internet | https://iqmedia.de/portfolio/harvard-business-manager bzw. https://gruppe.spiegel.de/spiegel-media/portfolio-national-international/hbm-print |
| Kaufmännische Auftragsabwicklung | dispo.hbm@iqm.de |
| PZN | 567364 |
| Umsatzsteuer-ID-Nummer | DE118922410 |
| Bankverbindung | DZ Bank AG Düsseldorf Kontoinhaber: iq media marketing gmbh IBAN: DE82 3006 0010 1025 1204 40 Swift Code: GENODEDDXXX |
| Zahlungsbedingungen | Rechnungen sind innerhalb von 14 Tagen netto nach Rechnungsdatum fällig, bei Vorauszahlung oder Bankabbuchung innerhalb dieser Frist mit 2 % Skonto. |
| Allgemeine Geschäftsbedingungen | Alle Anzeigenaufträge werden ausschließlich gemäß den Allgemeinen Geschäftsbedingungen der iq media ausgeführt. Diese finden Sie im Internet unter: https://iqmedia.de/agb |

Technische Basisdaten

| Technische Angaben | Die aktuellen und verbindlichen technischen Angaben finden Sie unter <u>www.duon-portal.de</u> |
|--------------------|--|
| Druckunterlagen | Die zentrale digitale Annahme erfolgt über das DUON-Portal der VDZ Verlage: www.duon-portal.de Support erhalten Sie unter: support@duon-portal.de oder direkt unter Tel. +49 40 374117-50. Weitere detaillierte Informationen erhalten Sie ebenfalls unter www.duon-portal.de und über Mohn Media Mohndruck GmbH, Vorstufe MAT – Anzeigenteam, Tel. +49 5241 80-89700, anzeigen@bertelsmann.de. |

Anzeigenvermarktung

| Kontakt | https://iqmedia.de/kontakt. Wir erstellen Ihnen gern ein individuelles Angebot! |
|---------|---|
|---------|---|

Die in dieser Preisliste aufgeführten Angaben können unterjährig aktualisiert werden; den jeweils letzten, verbindlichen Stand dieser Preisliste finden Sie unter:

https://iqmedia.de/portfolio/harvard-business-manager bzw.

https://gruppe.spiegel.de/spiegel-media/portfolio-national-international/hbm-print



20 24 KONTAKT

¬ Harvard Business manager

Anzeigenvermarktung

iq media marketing gmbh

Ein Unternehmen der HANDELSBLATT GRUPPE Toulouser Allee 27 40211 Düsseldorf +49 211 8870 www.igmedia.de/kontakt

Ansprechpartner national

Oliver Adrian

Director Account Management National +49 211 887 3586 oliver.adrian@iqm.de

Yvonne Lau

Sales Consultant +49 40 30183 157 yvonne.lau@iqm.de

Sandra Oerke

Senior Account Manager +49 40 30183 194 sandra.oerke@igm.de

Marion Sturm

Sales Consultant +49 211 887 2339 marion.sturm@iqm.de

Eva-Maria Guckes

Sales Consultant +49 69 24 24 4511 eva-maria.guckes@iqm.de

Christian Leopold

Sales Consultant +49 69 2424 4510 christian.leopold@iqm.de

Natalie Wesemann-Otte

Senior Account Manager +49 211 887 1319 natalie.wesemann-otte@iqm.de

Carsten Thum

Senior Account Manager +49 69 2424 4126 carsten.thum@igm.de

Susanne Janzen

Senior Account Manager +49 211 887 2344 susanne.janzen@iqm.de

Oliver Mond

Senior Account Manager +49 69 2424 4536 oliver.mond@iqm.de

Anne Sasse

Senior Account Manager +49 89 545907 15 anne.sasse@igm.de

Andreas Wulff

Head of Account Management +49 40 30183 156 andreas.wulff@iqm.de

Ansprechpartner international

Gerda Gavric-Hollender

Director Sales International Print +49 211 887 2343 gerda.gavric-hollender@iqm.de

Sarah Schmidt

Sales Controller International +49 151 1823 5954 sarah.schmidt@iqm.de

Bettina Goedert

Senior Sales Manager International +49 211 887 1336 bettina.goedert@iqm.de

Darwin Santo

Director New Business International +49 211 887 2371 darwin.santo@iqm.de